

2025 年 5 月 23 日

各位

株 式 会 社 キンライサー
アストモスリテイリング株式会社

キンライサーとアストモスリテイリング、 消費者サービス領域での業務提携に向け基本合意書を締結

株式会社キンライサー（本社：東京都港区、代表取締役社長 CEO：森崇伸、以下「キンライサー」）とアストモスリテイリング株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：南部泰司、以下「AR」）は、2025 年 5 月 23 日付けにて業務提携に関する基本合意書を締結しましたことをお知らせ致します。本提携により、キンライサーと AR は給湯器設置販売事業を中心とした消費者サービス事業の一体推進によりお客様へのサービスと利便性の向上を図って参ります。

1. 業務提携の背景

LP ガス業界および LP ガス機器業界を取り巻く環境は、カーボンニュートラル社会実現に向けた潮流や少子高齢化・人口減少を要因とした需要減少が続いています。また、流通業界の 2024 年問題や労働人口の減少による物流面での課題、消費者ニーズの多様化やデジタル技術の進歩による DX 化への課題など様々な課題があります。そのような課題に対して、オンライン販売および年間 65,000 件を超える工事実績に裏打ちされた施工体制を強みとするキンライサーと、広範囲の地域に根ざした流通網および顧客接点を有する AR が連携することで、急な給湯器の不具合といった“お湯のトラブル”にも、これまで以上に迅速かつ安定した対応が可能となります。両社の強みを掛け合わせることで、お客様に安心と利便性を兼ね備えた新たなサービス体験の提供を目指します。

2. 業務提携における目的

- （1）消費者サービス事業の一体推進を目的にキンライサー・AR 各々の事業分野において双方の強みを活かしつつ、事業発展に向けて協調する。
- （2）キンライサー・AR は各々の事業分野・領域を尊重し、有形無形を問わず、双方の資産・ノウハウを効率的・効果的に活用することを前提に業務提携を推進する。

3. 提携検討内容

今後、以下の事業分野に関し、キンライサー・AR にて検討する。

- （1）給湯器販売に関する業務受委託
- （2）給湯器設置工事に関する業務受委託
- （3）給湯器以外の商材に対する業務展開
- （4）上記（1）～（3）に付随するコールセンター業務、WEB サイト等作成、広告戦略の構築等、デジタルネットワークの共同展開

News Release



4. 各社概要

<キンライサー>

キンライサーは、ガス給湯器・エコキュートを中心としたオンライン販売・交換サービスにおいて、「より安く、より早く」をコンセプトにご提供しています。累計工事実績は 30 万件を超え、年間では 65,000 件を突破しております。

※会社名：株式会社キンライサー

※本社所在地：東京都港区虎ノ門1-3-1 東京虎ノ門グローバルスクエア12階

※代表者：森 崇伸

※事業内容：ガス給湯器・エコキュートをはじめとする製品の販売及び工事事業、浴室リフォーム事業、ガスおよび電力小売事業、入浴剤 D2C 事業

<AR>

AR は「LP ガス事業を核とした顧客ファーストの消費者サービス事業を目指す。」を経営ビジョンに掲げ、LP ガス及び住宅設備機器の販売事業を全国で展開する国内トップクラスの LP ガス小売事業者であります。

※会社名：アストモスリテイリング株式会社

※本社所在地：東京都千代田区丸の内1-7-12 サビアタワー24階

※代表者：南部 泰司

※事業内容：LP ガス・石油製品・電力販売事業、エネファーム・太陽光販売事業、生活関連サービス事業、ガス機器販売・リフォーム事業、LPG 販売管理・各種 LP ガス関連システムサポート事業

以上

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社キンライサー 大川 電話：03-5157-2400

e-mail: okawa_m@kinliser.co.jp

URL: <https://www.kinliser.co.jp/>

アストモスリテイリング株式会社 森嶋 電話：050-5830-6200

e-mail: kenshi.morishima@astomos-retailing.com

URL: <https://www.astomos-retailing.com>